|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Niveau** | **Hulpvragen** | **Wat ga je doen?** |
| **De interventie**  **en interventie eigenaar**  *Borgingsplan opstellen met helderheid over eigenaarschap en langdurige betrokkenheid* | **Is de interventie duidelijk, volledig en zijn de procedures helder beschreven?**   * *Wat moet er geborgd worden? Is helder beschreven waar de interventie uit bestaat?* * *Waar wil je het borgen? Intern binnen eigen organisatie of binnen meerdere organisaties?* |  |
| **Is er een actieve eigenaar van de interventie?**   * *Is hierbij een onderscheid te maken tussen inhoudelijk eigenaar en uitvoerend eigenaar? En zijn daar bepaalde (juridische/financiële) consequenties aan verbonden?* |  |
| **Wat is nodig ter ondersteuning om de interventie (aanpak) te borgen?**  *Bijvoorbeeld blijvend onder de aandacht brengen van handleiding, aanbieden van training/scholing, organiseren netwerkbijeenkomsten, website actueel houden met informatie, etc.*  *Denk na over:*   * *Wie onderhoudt de materialen (interventie, website e.d.) ?* * *Wie geeft de training/opleiding?* * *Wie kan (blijvende) support/hulp bieden bij implementatie?* * *Kwaliteitsbewaking tijdens borgingsproces?*   *Wie verzorgt de communicatie / PR voor de interventie (intern/extern)* |  |
| **Organisatie(s) waarbinnen interventie geborgd moet gaan worden**  *Overeenkomst op MT/directieniveau*  *Belegd in jaarplannen, beleidsplannen, begrotingen* | **Is er voldoende draagvlak en steun van collega’s/management om de interventie blijvend te gebruiken?**   * *Is/wordt de interventie ingebed in bestaande of nieuwe werkwijzen?* * *Zijn er in de organisatie formeel afspraken vastgelegd door het management over de interventie? En is dit ook in beleidsplannen, werkplannen ed. vastgelegd?* |  |
| **Financiering**  *Nadenken over (creatief) “business model” en hoe kosten- baten inzichtelijk gemaakt kunnen worden* | **Zijn er voldoende financiële middelen om de interventie te implementeren?**  *Welke stakeholders zijn van belang om gesprekken mee te voeren als het gaat om de financiële kant van borging? En zijn er creatieve financiële richtingen te bedenken?*  *Biedt de interventie een meerwaarde ten opzichte van hoe het nu al gaat en is deze in baten uit te drukken?* |  |
| **Richt je je op opschaling van de interventie?**  *Wat is nodig voor opschaling als je deze opschaling wil borgen?*   * *Is het mogelijk de interventie te koppelen aan landelijke initiatieven/ bepaalde verenigingen of instellingen?* * *Is het mogelijk om de interventie op te nemen bestaande richtlijnen/ lokaal of landelijk beleid?* |  |
| **Randvoorwaarden** | **Welke (overige) randvoorwaarden zijn van belang als gaat om borging?**   * *Is bijvoorbeeld opname als erkende interventie belangrijk? En wat is er voor nodig om dit te realiseren?* * *Is bijvoorbeeld nodig om vereisten en processen van erkenningstraject(en) in kaart te brengen?* |  |
| **Sluit de interventie goed aan op bestaand politieke beleid?**  *Bestaat er voldoende politiek/bestuurlijk draagvlak bij gemeenten?*  *Hiervoor kun je denken aan verkennende gesprekken met gemeenten.* |  |